



Stellvertretende/r Storemanager:in (m/w/d) – vomFASS Nürnberg Feinkost

Teilzeit 24–30 Stunden | Nürnberg

Deine Rolle bei uns

Du bist das Gesicht unseres Feinkost-Stores in Nürnberg – du berätst Kunden zu hochwertigen Essigen, Ölen, Spirituosen und Feinkostspezialitäten, verkaufst mit Leidenschaft und machst unser Konzept erlebbar. Gemeinsam mit der Storeleitung trägst du Verantwortung für den Erfolg des Stores und springst ein, wenn diese nicht da ist.

Deine Aufgabe ist es, Kunden für Qualität und Geschmack zu begeistern, Umsatz zu machen und dafür zu sorgen, dass der Store läuft. Du packst mit an, triffst Entscheidungen im Tagesgeschäft und sorgst dafür, dass jeder Besuch zum Erlebnis wird.

Was dich erwartet

Feinkost-Verkauf und Kundenberatung

- Du berätst Kunden kompetent zu unseren Produkten – von Balsamico über Olivenöl bis zu edlen Spirituosen
- Du lässt Kunden probieren, erzählst Geschichten zu Herkunft und Herstellung und weckst Begeisterung für Qualität
- Du erkennst Kundenwünsche, baust Beziehungen auf und verkaufst mit Überzeugung
- Du setzt Verkaufsimpulse um, erreichst deine Umsatzziele und machst aus Interessenten Stammkunden
- Du gestaltest die Verkaufsfläche ansprechend, inszenierst Produkte und sorgst für ein besonderes Einkaufserlebnis

Steuerung und Organisation

- Du steuerst Warenbestand und Bestellungen – von Feinkost bis zu Geschenkverpackungen
- Du behältst Kennzahlen im Blick und setzt Maßnahmen um
- Du koordinierst Abläufe und sorgst für einen reibungslosen Betrieb

Team und Verantwortung

- Du arbeitest eng mit dem Team zusammen und gibst Impulse
- Du übernimmst Verantwortung, wenn die Storeleitung nicht da ist
- Du triffst Entscheidungen im Tagesgeschäft und gehst voran



Was du mitbringst

- **Verkaufserfahrung im Einzelhandel** – idealerweise mit hochwertigen, erklärungsbedürftigen Produkten oder im Feinkostbereich
- **Begeisterung für Qualität und Genuss** – du hast Freude an besonderen Produkten und gibst diese Begeisterung weiter
- **Kundenorientierung** – du hast Freude am Kontakt mit Menschen, berätst gerne und verkaufst mit Überzeugung
- **Hands-on-Mentalität** – du packst an, übernimmst Verantwortung und setzt Dinge um
- **Organisationstalent** – du behältst den Überblick und strukturierst Abläufe
- **Entscheidungsfreude** – du triffst klare Entscheidungen und gehst voran
- **Flexibilität** – Samstagsarbeit und wechselnde Arbeitszeiten sind für dich selbstverständlich

Was wir bieten

- **Attraktive Vergütung** – leistungsgerechter Gehalt mit Entwicklungsperspektive
- **Produkte, die begeistern** – hochwertige Feinkost aus aller Welt, die du mit Stolz verkaufen kannst
- **Produktwissen, das dich weiterbringt** – du lernst Herkunft, Herstellung und Qualitätsmerkmale unserer Spezialitäten kennen
- **Verantwortung von Anfang an** – du triffst Entscheidungen, gestaltest aktiv mit und bringst deine Ideen ein
- **Intensive Einarbeitung** – du lernst unsere Produkte, unser Konzept und alle Abläufe gründlich kennen
- **Produktschulungen und Verkaufstrainings** – wir entwickeln dich fachlich weiter
- **Mitarbeiterabbatt** – du profitierst von unseren Feinkostprodukten auch privat
- **Ein starkes Team** – du arbeitest eng mit der Storeleitung und einem motivierten Team zusammen
- **Kurze Entscheidungswege** – direkter Austausch, schnelle Umsetzung, keine Konzernbürokratie
- **Teilzeit mit Perspektive** – 24–30 Stunden, die zu deinem Leben passen, mit der Möglichkeit zur Weiterentwicklung
- **Zentrale Lage in Nürnberg** – gute Erreichbarkeit und ein attraktives Arbeitsumfeld

Bewirb dich jetzt

Schick uns deine Bewerbung mit Lebenslauf und möglichem Starttermin an. Wir melden uns zeitnah bei dir.



vomFASS Nürnberg

ADRESSE

Königstr. 25
90402 Nürnberg

KONTAKT

Telefon +049-(0)911-234213-69
E-Mail feine-jobs@vomfass-nuernberg.de
Web www.vomfass.de/nuernberg

Inhaber: Manfred Müller · Franchisepartner der vomFASS AG Waldburg